

Las fuentes de ingresos en la economía de los hogares tacanas

Tradicionalmente, la economía del pueblo Tacana se basó en el desarrollo de actividades vinculadas con la agricultura, la caza, la pesca y la recolección de productos del bosque. Sus conocimientos de la agricultura tropical le permitieron cultivar una variedad de plantas nativas domesticadas y silvestres (yuca, maíz, frijoles, ajíes, cacao) y otras que incluyó en su dieta durante la época de las misiones, como el arroz, el plátano, la caña de azúcar y los cítricos. La caza de subsistencia y la pesca, con una diversidad de más de 100 especies, además de la cría de animales domésticos, contribuyen al sustento de la economía familiar, generando excedentes para el mercado.

La consolidación de parte de su territorio tradicional y la gestión territorial desarrollada en los últimos 15 años (2001-2015) han permitido cumplir con algunos de los objetivos planteados: las fuentes económicas se han diversificado y los ingresos de los hogares se han incrementado en un 100 por ciento en las comunidades que integran la Tierra Comunitaria de Origen Tacana I (TCO Tacana I). Estos resultados han sido analizados en un estudio sobre los ingresos económicos de los hogares de 19 de las 20 comunidades de la TCO Tacana I.

Las principales fuentes de ingreso se basan en 12 actividades económicas: agricultura, pecuaria, caza, pesca, aprovechamiento forestal maderable y extracción de leña, aprovechamiento forestal no maderable, recolección de miel de abejas nativas, subproductos (chancaca, chivé, chicha, chocolate, charque) y artesanías, turismo, venta de la fuerza de trabajo, negocios (puestos de venta, restaurantes, servicios) y otros (alquileres, bonos, rentas, donaciones, remesas), que generan ingresos económicos, tanto monetarios como no monetarios. Estos últimos destacan por su importancia decisiva para la calidad de vida de las comunidades.

Se ha calculado que los hogares tacanas reciben un ingreso medio neto anual de Bs23.111 (\$us 3.349), considerando las diferentes fuentes de ingreso. Las más importantes son el trabajo para otros (24%), el aprovechamiento forestal maderable y la extracción de leña (20%), la pesca (16%) y la caza (13%). Si bien la actividad pecuaria, la agricultura y el aprovechamiento de recursos forestales no maderables contribuyen menos al ingreso neto medio anual por hogar, son actividades productivas en las que participa la gran mayoría de los hogares.

Es importante resaltar que el 52% de los ingresos netos se obtienen del uso de los recursos naturales (aprovechamiento forestal maderable y no maderable, extracción de leña, pesca, caza, turismo y recolección de miel de abejas nativas), conservando los bosques y las poblaciones silvestres.

Los emprendimientos productivos, basados en el manejo de los recursos naturales (manejo forestal, producción de cacao nativo y turismo), contribuyen con el 14% de los ingresos. Son actividades vinculadas exclusivamente con el mercado y se realizan en el marco de la gestión territorial de la TCO Tacana.

El análisis de las actividades económicas según su grado de dependencia de ecosistemas bien conservados, muestra que la gestión territorial indígena y el desarrollo de acciones de conservación, tanto en la TCO Tacana como en el Parque Nacional Madidi, han contribuido a la generación del 44% de los ingresos brutos de actividades que requieren de ecosistemas conservados y de conectividad entre unidades de gestión.



Julie Larsen/WCS

En la economía tacana coexisten la esfera de la reciprocidad y la del mercado

El estudio de los ingresos de los hogares de las comunidades tacanas refuerza el carácter diverso de su economía, una característica compartida con otros pueblos indígenas de la Amazonia. Demuestra también que, a pesar de más de un siglo de vinculación con el mercado, la economía de los hogares tacanas aún articula la esfera de la "reciprocidad" (bienes destinados al consumo, el trueque y el regalo, que no son monetarios), con la esfera del mercado (bienes destinados a la venta). Los resultados indican que los ingresos no monetarios representan el 40% y los ingresos monetarios el 60%, pero cuando se los compara considerando los costos de producción (mano de obra, infraestructura, insumos, equipamiento), los no monetarios aumentan en un 67% y los monetarios descienden a un 33%. La cacería, la agricultura, la pesca y los subproductos y artesanías son las actividades que mayormente generan ingresos no monetarios. En tanto que el trabajo para otros, los negocios y el turismo, se articulan exclusivamente con la esfera monetaria o del mercado.

En cuanto a los costos de producción, las actividades que utilizan mano de obra no remunerada (costos no monetarios) son los subproductos y artesanías, producción de miel de abejas nativas, pesca y la caza. La agricultura requiere costos tanto monetarios como no monetarios, siendo estos últimos de mayor proporción ya que demandan mano de obra familiar y comunal no remunerada. Por el contrario, el aprovechamiento forestal maderable y no maderable y el turismo demandan costos monetarios (equipamiento, insumos y mano de obra remunerada).

En el análisis de los niveles de pobreza de la región, si se consideran únicamente los ingresos monetarios, el 60% de los hogares tacanas se encuentra en la categoría de pobreza extrema. En cambio, si se toman en cuenta tanto los ingresos monetarios como los ingresos no monetarios, este porcentaje se reduce al 18%.

En los hogares tacanas el ingreso medio neto diario (monetario y no monetario), per cápita, es de Bs12,4 (\$us1,8), cifra que supera el estándar de pobreza extrema definido por el Banco Mundial: Bs8,6 (\$us1,25).

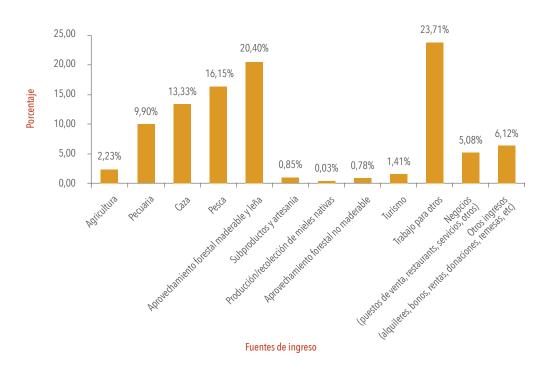
GESTIÓN TERRITORIAL INDÍGENA





Eleanor Briggs, WCS Eleanor Briggs/W

Fuentes y tipos de ingresos en la economía Tacana



Contribución de las mujeres a la generación de fuentes de ingreso

La contribución de las mujeres a la economía de los hogares es fundamental. Su participación asciende al 40% de los ingresos generados por los hogares tacanas (sin considerar las labores del cuidado que realizan en los hogares), principalmente en la elaboración de alimentos o subproductos (chancaca, chivé, chicha, chocolate, charque, pan de arroz), producción de artesanías, crianza de animales domésticos, agricultura, recolección de miel de abejas nativas y conducción de negocios (puestos de venta, restaurantes, servicios). No obstante, la distribución de costos y beneficios entre mujeres y hombres muestra una diferencia inequitativa que afecta a las mujeres, ya que el valor de su jornal es menor que el de los hombres en un 6%, considerando el conjunto de las fuentes de ingreso.

También son muy marcadas las diferencias de los ingresos entre hombres y mujeres en la distribución de beneficios obtenidos de las asociaciones productivas, ya sea por concepto de reparto de ganancias (93% frente a un 7%) o de empleo directo (94% frente a un 6%). Esto se debe a que, en las asociaciones productivas, todavía se considera a la familia como la unidad beneficiaria, lo que implica que sólo un miembro es acreedor de los beneficios, recayendo en los hombres esta representación.

La gestión territorial y el sistema económico indígena del pueblo Tacana

La base fundamental del sistema económico tacana radica en la disponibilidad de recursos naturales que posee su territorio ancestral, titulado como propiedad colectiva y que integra a 20 comunidades. Un análisis comparativo de los ingresos, entre 2000 y 2012, muestra que en el proceso de gestión territorial se produjo un incremento del 93% de los ingresos económicos por hogar y un 109% de los ingresos mensuales per cápita. Esto es significativo y demuestra que las organizaciones y comunidades han logrado resultados exitosos en el manejo de los recursos naturales renovables y en la identificación de productos de la biodiversidad con potencial económico, conservando la biodiversidad.

Uno de los factores que ha permitido este crecimiento es el sistema económico tacana, que se caracteriza por su flexibilidad y capacidad de articulación de las esferas de la reciprocidad y del mercado, que se sostiene por la diversidad de recursos naturales de su territorio y cuya conservación asegura que la población indígena mejore sus condiciones de vida y no caiga en la extrema pobreza.

La gestión territorial indígena de la TCO Tacana I demuestra haber reducido las tendencias de deforestación en 4,6 veces, en las proximidades de la carretera San Buenaventura-Ixiamas, respecto de las áreas aledañas sin manejo territorial, lo que ha contribuido adicionalmente a la sostenibilidad de los ingresos de los hogares tacanas.

ECONOMÍA TACANA

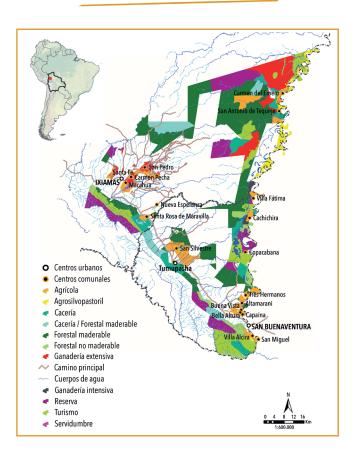
El territorio es sinónimo de pertenencia y tradición para el pueblo tacana. Es el lugar que le provee de lo esencial para su vida, el que le abre nuevas oportunidades de desarrollo. Manejar el territorio quiere decir asegurar medios de vida sostenibles para la población. El pueblo tacana está logrando ese objetivo al contar con una variedad de productos que son el resultado de su esfuerzo, trabajo y compromiso con la conservación.

LOS INGRESOS DEL PUEBLO
INDÍGENA TACANA DEPENDEN DE
LA DIVERSIDAD DE RECURSOS
NATURALES DE SU TERRITORIO
Y DE ESTRATEGIAS ECONÓMICAS
FLEXIBLES

Microzonificación del territorio indígena Tacana

Importancia del sistema económico del pueblo Tacana

- Diversidad de fuentes de ingresos de origen monetario y no monetario, que en conjunto aseguran medios de vida sostenibles para los hogares tacanas.
- Variedad de recursos naturales que sostienen en gran parte la economía de los hogares tacanas.
- O Conservación de la biodiversidad y gestión territorial indígena que son la base de la sostenibilidad de la economía tacana.
- Relaciones de reciprocidad que fortalecen los procesos productivos y los lazos de cooperación entre familias.



Este estudio fue realizado por el Consejo Indígena del Pueblo Indígena Tacana (CIPTA) y Wildlife Conservation Society (WCS). Contó con el apoyo de John D. and Catherine T MacArthur Foundation, Gordon and Betty Moore Foundation y Blue Moon Fund.









